

Sähköhankinnan asiantuntija

VENI Energia Oy



This material is developed and owned by VENI Energy Group. The content is confidential. Neither parts nor the entire presentation can be circulated, quoted, reproduced or distributed without prior consent from VENI. The material was used in an oral presentation and does not represent a full and comprehensive reflection of the matter in discussion



Securing energy for your business

VENI Energy Group



Perustettu 1995
Yli **25 vuoden kokemus** pohjoismaisista sähkömarkkinoista



3 maata ja **7** toimipistettä



Pohjoismaiden **johtava** sähkönhankintapalveluiden tuottaja
11 TWh ja yli **48 000** asiakasta.

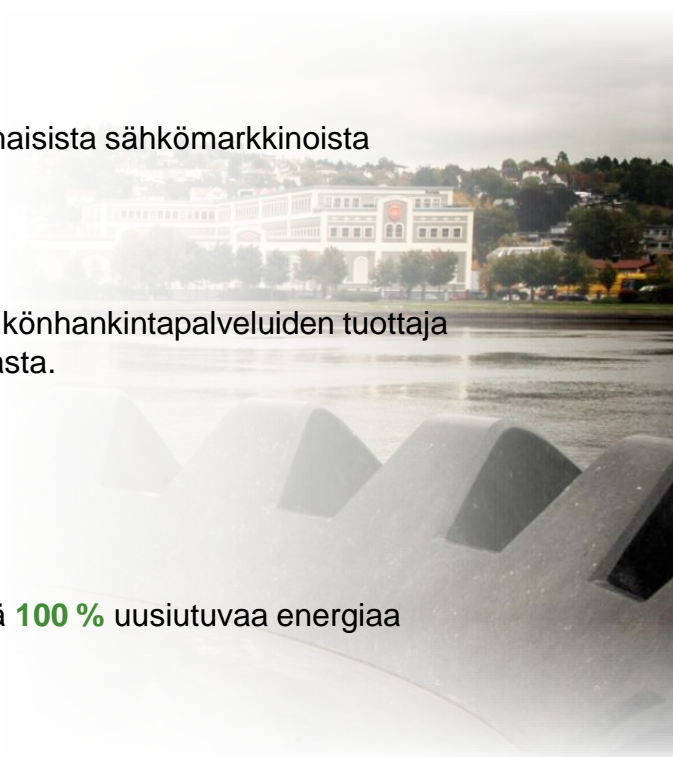


+300 työntekijää

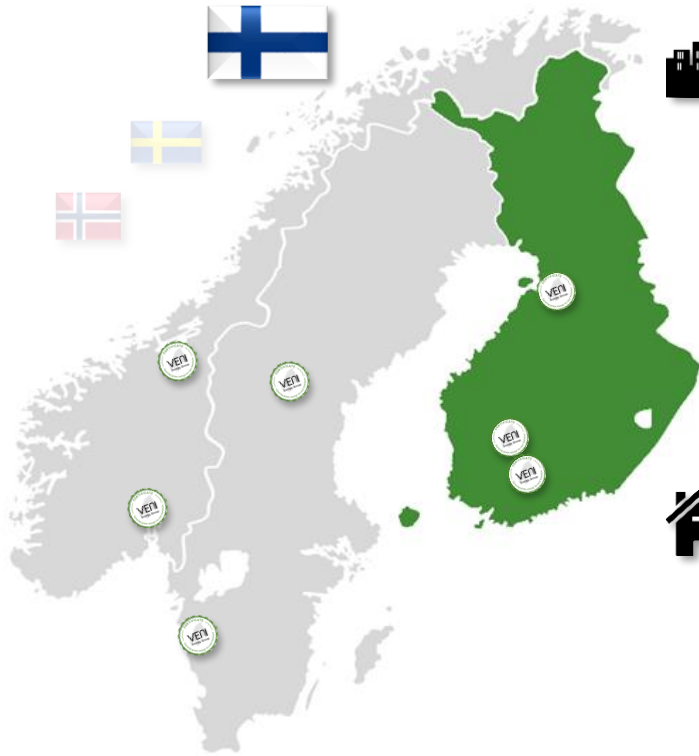


Ympäristö keskiössä

Yli **80 %** asiakastamme käyttää **100 %** uusiutuvaa energiaa



Asiakkaamme Suomessa



Yli **50 %** Suomen kunnista ja kaupungeista



Yli **20 000** asunto- ja kiinteistöyhtiötä Suomessa



Yli **2 000** teollista yritystä Suomessa



Noin **10 %** koko Suomen sähkönkulutuksesta

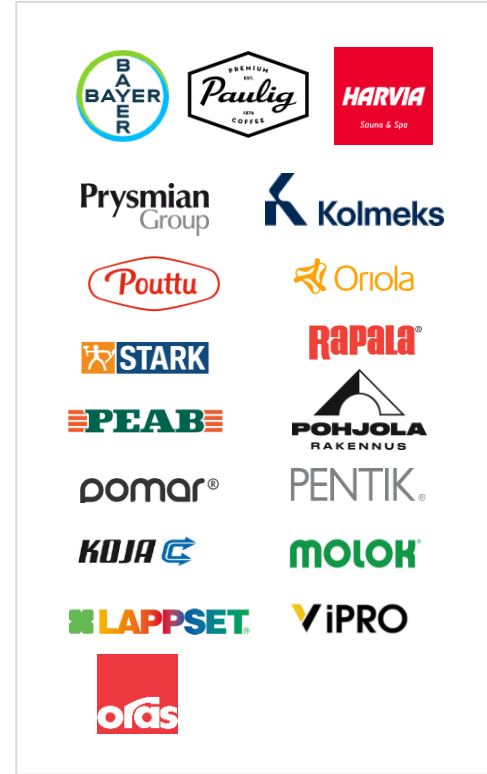


Noin **70 %** Suomen seurakunnista

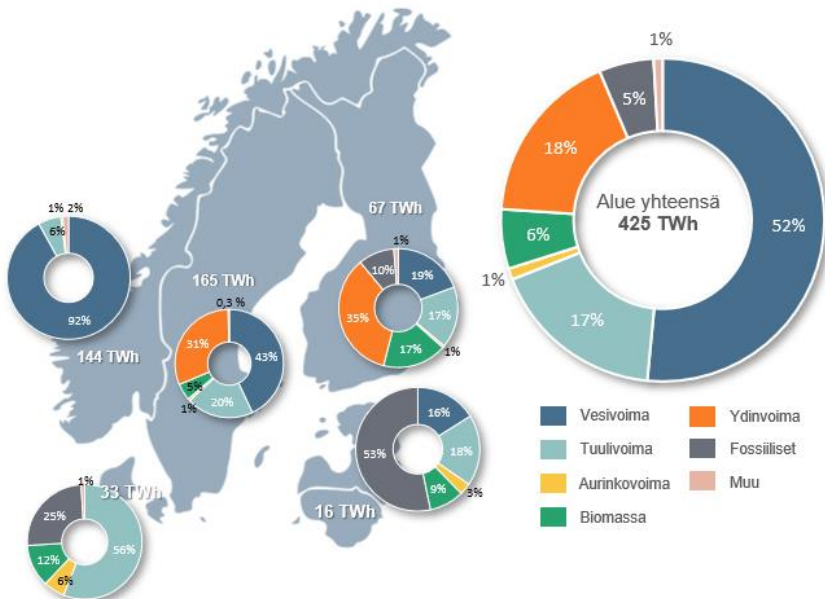




Asiakkaitamme



Tuotantotavat ja -määrät



Spot-markkina

- Sähkön hinta joka tunnille
- Seuraavan päivän tuntihinnat selviää ~klo 14
- Hinnanmäärittelyssä suljettu huutokauppa pörssissä

Suojausmarkkina

- Finanssituotteet pohjana hintasuojauksille, kun halutaan varmistaa tietty sähkön hintataso
- Määräaikaiset sopimukset ostetaan aina suojausmarkkinalta

Markkinahintaan vaikuttavat tekijät



Globaali

Maailmantalous
Polttoainemarkkinat
Rahoitusmarkkinat
Valuuttakurssit
Geopoliittinen tilanne



Eurooppa

Euroalueen talouskehitys
Päästökauppa
Energiapolitiikka



Pohjoismaat

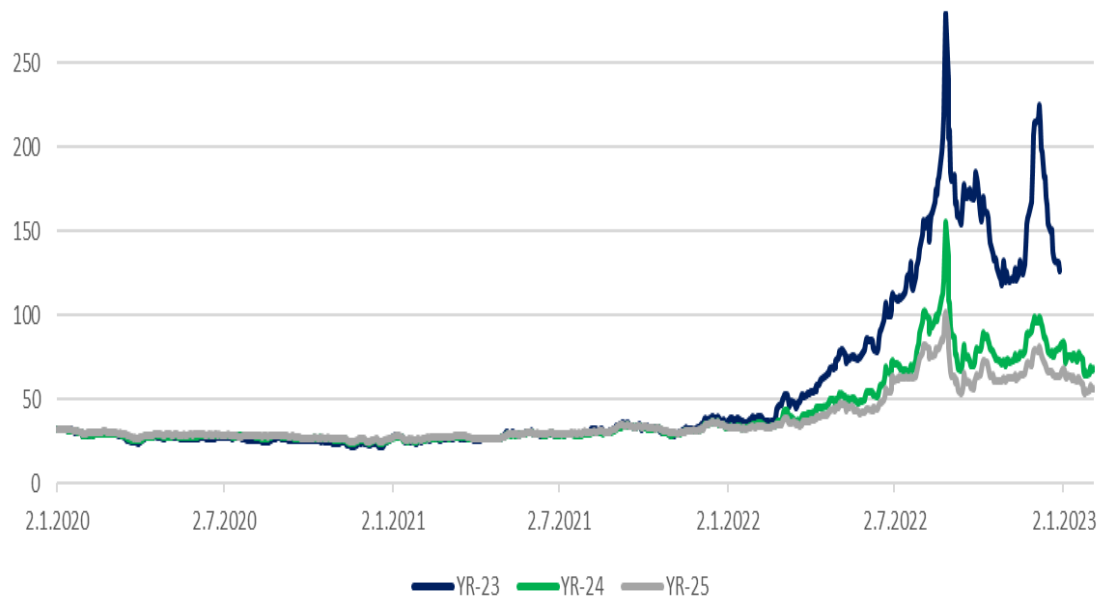
Pohjoismainen vesivarastotilanne
Siirtoyhteyksien
kehittyminen/katkokset
Ydinvoiman kehityssuunnat
Uusiutuvan energian tukipolitiikka
Teollisuuden sähkönkäyttö



Suomi

Uusiutuvan energian tukitoimet
Talven tehopula ratkaisut
Olkiluoto 3 valmistuminen
Talouskehitys ja investoinnit

Tulevien vuosien hinnat (SYS, €/MWh)



Esimerkki kiinteästä sopimuksesta

- Edullisin hetki vuoden 2023 suojaukselle oli **20,55 € / MWh** (Marraskuu 2020)
- Kallein hetki vuoden 2023 suojauksella oli **279 € / MWh** (Elokuu 2022)
- Erotus 1000 MWh kulutuksella **258 450 € /a**

Hankintamallit



This material is developed and owned by VENI Energy Group. The content is confidential. Neither parts nor the entire presentation can be circulated, quoted, reproduced or distributed without prior consent from VENI. The material was used in an oral presentation and does not represent a full and comprehensive reflection of the matter in discussion



Securing energy for your business

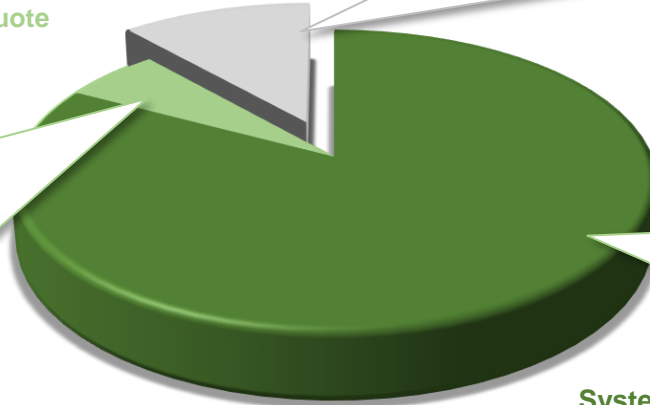
Sähkön myyntihinnan muodostuminen

- Kilpailutamme monta kymmentä sähköntoimittajaa
- Suuri volyymimme painaa jo tarjouspyyntövaiheessa sähköntoimittajan marginaalia oleellisesti alaspäin
- Sähköyhtiöiden marginaalit ovat nousseet merkittävästi viime vuosina aikaisempaan nähden

Aluehintaerotuote
(EPAD)

- Aluehintaero syntyy riittämättömistä siirtoyhteisistä eri maiden välillä
- Vaikka tätä EPAD-komponenttia ei olisi erikseen sopimuksessa tai sähkölaskussa mainittuna, se on aina ja kaikissa sopimuksissa sisällä
- Olkiluoto 3 myötä Suomen omavaraisuus kasvaa merkittävästi ja sillä on aluehintaeroa laskevia sekä tasoittavia vaikutuksia

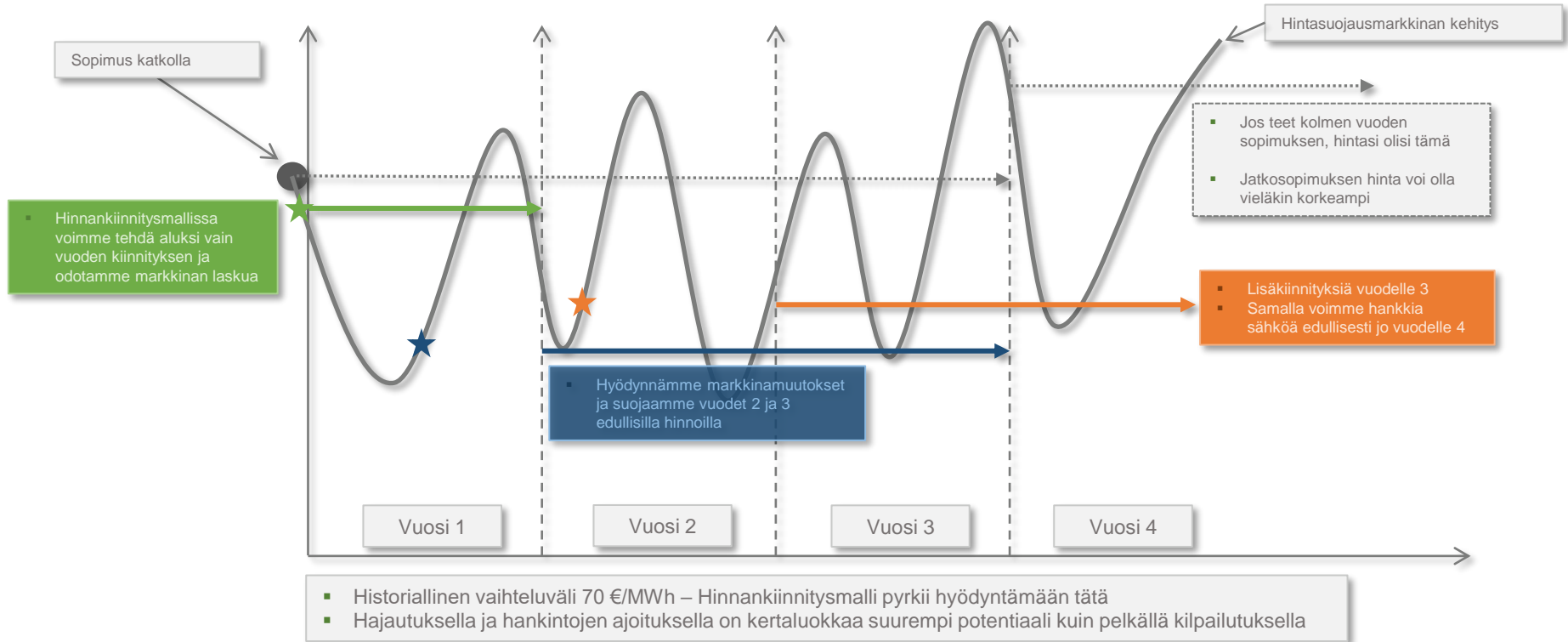
Sähköyhtiön
marginaali



Systemituote
(SYS)

- Systeemihinta on ylivoimaisesti suurin hintakomponentti ja siksi sen suojaaminen hintavaihteluilta oikeaan aikaan on tehokkain tapa vaikuttaa kokonaishintaan

Nykyinen sopimus päättymässä – mitä teen?



Hinnankiinnitysmallin toiminta



Kiinteä hinta 27 €/MWh

20 % 33 €/MWh

20 % 29 €/MWh

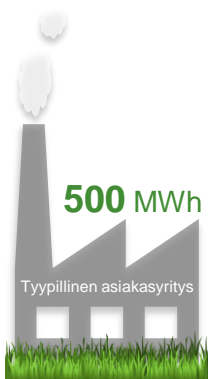
20 % 25 €/MWh

20 % 26 €/MWh

20 % 22 €/MWh

- Salkunhoidon lähtökohta on rajata markkinahintariskejä valitun riskipolitiikan mukaisesti ja pyrkiä ajoittamaan kaupat mahdollisimman hyvin
- Hyvin hoidetulla analyysillä ja riskienhallinnalla saadaan säästöä ja vakautta pitkällä aikavälillä
- Hankinnan ajallinen hajauttaminen on tehokasta riskienhallintaa

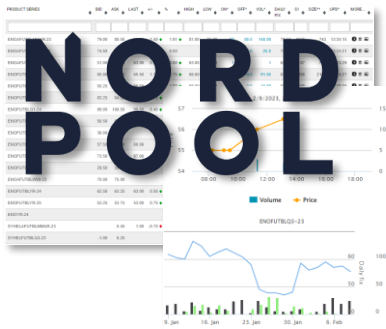
VENI Yhteishankintapalvelun hyödyt



Volyymin tuoma neuvotteluvoima

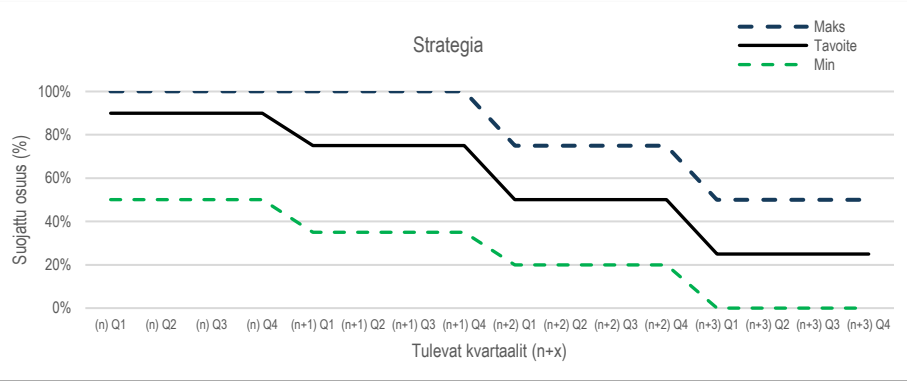
Kokemus ja asiantuntijuus

Tukkuostajan edut markkinaan



500 MWh = 0,02% Yhteishankintasalkun kulutuksesta

Portfoliotuotteen hintasuojauksen rakentaminen



- Vakaa-strategian tavoite on tuottaa ennakoitavampi hintakehitys kuin mitä spot-markkinoilta on saatavilla.
- Sähköhinnan suojaamiseksi käytetään pääasiallisena referenssinä futuurituotteita, jotka käyttäytyvät kiinteän hinnan tavoin. Hankintoja tehdään hajautetusti n+3 vuotta etukäteen
- Tyypillisesti kiinnitystasot SYS-tuotteen osalta pyritään nostamaan suhteellisen korkeaksi ennen toimitusta, jotta saavutetaan riittävä tarkkuus budjetointia varten
- Aluehintaeron osalta sovelletaan samaa strategiaa mutta kulloisestakin markkinatilanteesta johtuen VENI voi harkintansa mukaan poiketa strategiasta
- Suuri salkku mahdollistaa edullisen marginaalin ja tehokkaan volyymiriskin hallinnan
- VENI harkinnan mukaan Toimittaja voidaan kilpailuttaa entistä joustavammin
- Mahdollinen avoin osuus laskutetaan toteutuvan spot-hinnan mukaisesti
- Kulutusprofiilista aiheutuva kustannus laskutetaan käyttöpaikoittain toteuman mukaisesti



VENI Portfoliomallissa kaikki sähkö on tuotettu **100 % hiilidioksidivapaasti**

Hinnoittelu

Tarjoamme teille sähköhankintapalvelun ja kilpailutuksen hintaan:

3 € / MWh (alv 0%)

- Ei aloituskustannuksia
- Sopimus on voimassa toistaiseksi, hankintastrategian mukaan
- Sähkøyhtiön toimitusmarginaali 0,533 € / MWh
- Kaikki sähkö on 100 % CO2 vapaata





VENI Energia

VENI Energia Oy

Palokunnankatu 26
FI-13100 Hämeenlinna

+358 20 741 4110
asiakaspalvelu@venienergia.fi
www.venienergia.fi